

Briefing para Startups

The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026

18-22 Mayo

Introducción al Evento y Posicionamiento Internacional

The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026 es el programa insignia de **Ibiza Tech Forum 2026**, un concurso global de startups y a la vez un programa de innovación abierta con proyección internacional. Este evento se destaca por su formato único, combinando una competición de alto nivel con una experiencia tipo *reality show* premium. **Ibiza** se convierte en el escenario donde **30 startups tecnológicas de alto potencial** de todo el mundo se darán cita para demostrar que pueden ser el próximo “unicornio” – es decir, las próximas empresas emergentes en alcanzar un valor billonario. La convocatoria tiene alcance verdaderamente global, promovida en más de **20 países** a través de la comunidad del Ibiza Tech Forum, inversores y redes de innovación. Esto asegura la participación de startups internacionales y un entorno competitivo de nivel mundial.

El prestigio del evento viene respaldado por resultados: a lo largo de las ediciones anteriores del Ibiza Tech Forum, las startups que han participado en sus competiciones han logrado captar más de **50 millones de euros en inversión** posteriormente. “The Next Unicorn” se posiciona así como una plataforma internacional de lanzamiento para startups, con la presencia de **cientos de inversores internacionales y un jurado de clase mundial** evaluando en directo a los participantes. En resumen, se trata de una oportunidad única de **exposición global** y de conexión con el ecosistema tecnológico internacional, en el marco incomparable de Ibiza.

Objetivo del Programa y Propuesta de Valor para las Startups

The Next Unicorn: Ibiza Edition tiene como objetivo principal **identificar y potenciar startups de alto potencial**, brindándoles una plataforma integral para acelerar su crecimiento. A diferencia de otros concursos, **no es solo un *demo day* más**, sino un programa profesional completo que combina **competición de negocios, evaluación real por inversores, exposición global y acompañamiento antes y después del evento**. Es decir, el “reality show” que el público ve es solo la capa visible; **el verdadero valor está en el programa de innovación completo** que rodea a la competición.

La propuesta de valor para las startups es clara y ambiciosa: **elevar cada proyecto a su máxima potencia**. Para ello, el programa ofrece una inmersión intensiva con formación de primer nivel, mentoría estratégica, validación frente a inversores de talla mundial y la posibilidad de realizar pilotos reales con corporaciones líderes. En última instancia, *The Next Unicorn* busca catapultar a las startups participantes, impulsándolas desde su estado actual hasta un nuevo

nivel de **tracción, visibilidad e inversión**. Las startups seleccionadas obtendrán no solo un reconocimiento internacional, sino también conexiones duraderas en el ecosistema emprendedor global y acceso a recursos que normalmente serían inalcanzables en tan corto tiempo. En definitiva, **el programa actúa como un trampolín** para aquellas startups dispuestas a convertirse en las próximas grandes historias de éxito en tecnología.

Detalles del Proceso: Fases Pre, Core y Post

El programa se desarrolla en **tres fases principales** – **Pre, Core** (núcleo del evento en Ibiza) y **Post** – cada una diseñada para maximizar distintos aspectos de la experiencia y resultados para las startups.

Fase Pre: Scouting y Selección de Startups

En la fase Pre, la organización lanza una **convocatoria global de startups** alineada con una serie de retos tecnológicos propuestos por corporaciones líderes en distintos sectores. Esta **Open Call internacional** se difunde ampliamente, alcanzando a startups de más de 20 países mediante la red del Ibiza Tech Forum, partners, cámaras de comercio, fondos de VC y otros actores del ecosistema. Durante este periodo (enero y primera mitad de febrero de 2026), las startups interesadas presentan su candidatura, que suele incluir un **pitch deck**, un **vídeo motivacional** y documentación técnica sobre su solución.

Tras el cierre de inscripciones, se lleva a cabo un **exhaustivo proceso de scouting y filtrado** de las aplicaciones. Un jurado técnico evalúa a las startups según criterios clave definidos en conjunto con los corporates patrocinadores de cada vertical. Entre estos criterios están el **nivel de madurez tecnológica (TRL)**, la **tracción de mercado** alcanzada, la **viabilidad técnica** de la solución, su **alineamiento con el reto propuesto** y el **potencial de llevar a cabo un piloto o integración real** con la corporación. A partir de esta evaluación, se preseleccionan las startups más prometedoras por cada vertical, conformando un grupo de **~30 startups finalistas (5 por cada uno de los 6 verticales)**. Cada corporate recibe un *dossier* detallado con el *dealflow* filtrado de su vertical: es decir, información de las cinco startups finalistas que resolverán su desafío.

Antes del evento en Ibiza, las startups finalistas atraviesan una breve **fase de pre-aceleración y preparación**. En las semanas previas (marzo-abril 2026), el equipo organizador proporciona **materiales, guías y sesiones online** para afinar su propuesta. Durante esta preparación, se realizan **simulacros de due diligence**, revisión de *pitch* y sesiones de orientación para asegurar que cada startup llegue a Ibiza con las mejores condiciones para brillar. En resumen, la fase Pre alinea los intereses de corporates y startups, y deja todo listo para la intensa experiencia presencial.

Fase Core: Inmersión en Ibiza y Evaluación Competitiva

La fase Core tiene lugar durante el evento principal en Ibiza (mayo de 2026) y constituye el **núcleo de la experiencia**. Aquí, las 30 startups finalistas, junto con mentores e inversores, se sumergen en un entorno de **convivencia, presión y creatividad máxima** diseñado para poner a prueba todo su potencial.

Inmersión Total en Ibiza: Durante los primeros días (por ejemplo, 18 y 19 de mayo), las startups **conviven juntas** en un ambiente exclusivo – un hotel icónico de la isla – donde entran, presentan y compiten en diversos retos. Esta **convivencia de fundadores** busca fomentar conexiones auténticas, espíritu de colaboración e incluso cierta “tensión” creativa entre los participantes. En este bootcamp intensivo, los equipos de las corporaciones patrocinadoras también están presentes como **mentores, jurados y evaluadores** dentro de sus verticales correspondientes, aportando su experiencia y conociendo de cerca a los emprendedores. Las jornadas de inmersión incluyen **masterclasses especializadas** (por ejemplo, en temas de fundraising, *storytelling*, métricas de escalabilidad, etc.) impartidas por expertos, sesiones de **mentoría 1:1** y en grupo con inversores experimentados, además de dinámicas de **preparación de pitch** con retroalimentación directa. Todo este entrenamiento sucede mientras se genera contenido audiovisual profesional del proceso en las emblemáticas localizaciones de Ibiza, añadiendo un matiz de *reality show* a la experiencia.

Pruebas técnicas y evaluación intensiva: A lo largo de la convivencia, las startups enfrentan una serie de **pruebas de alto nivel diseñadas para evaluar todas las facetas del proyecto y del equipo emprendedor**. Algunas de estas dinámicas de evaluación incluyen: sesiones tipo “*Due Diligence Room*” (análisis a puerta cerrada de KPIs financieros, previsiones, coste de adquisición de clientes, métricas de negocio, competencia y riesgos); simulaciones de crisis en el consejo directivo (*Board Crisis Simulation*), donde los fundadores deben resolver un problema crítico de negocio en tiempo limitado; retos de comunicación como el *Car Pitch* (un *elevator pitch* bajo presión en situaciones poco convencionales) para medir su capacidad de síntesis e impacto; y **duelos por vertical** (*Vertical Showdowns*), que son competiciones directas entre las 5 startups de un mismo reto corporativo para destacar quién ofrece la mejor solución. Estas pruebas intensivas ponen a prueba la **resiliencia, liderazgo y capacidad de ejecución** de los fundadores en situaciones de alta exigencia, dando al jurado una visión de 360º de cada startup.

Pitch competitivo en el escenario principal: Tras la inmersión y las pruebas previas, llega el momento cúspide: **The Next Unicorn Stage**. En esta jornada (por ejemplo, el 20 de mayo, dentro del Ibiza Tech Forum), cada startup sube al escenario para **pitchar su empresa durante 3 a 5 minutos** frente a una audiencia de primer nivel. Un jurado internacional, compuesto por

inversores reconocidos y expertos sectoriales, evaluará en vivo cada presentación y podrá hacer **preguntas en una sesión de Q&A** inmediata. La audiencia incluye a **cientos de inversores (VCs, business angels), altos ejecutivos corporativos y medios de comunicación internacionales**, lo que aporta gran visibilidad y también aumenta la presión de la competencia. No es un *demo day* convencional, sino una evaluación de alto impacto en tiempo real: se examina la **claridad del modelo de negocio, la escalabilidad y oportunidad de mercado, la fortaleza del equipo y la visión estratégica** de cada startup, entre otros aspectos. Todo ocurre en un entorno profesional de primer nivel, con una producción escénica cuidada y alcance global en cuanto a difusión.

Gala final y premiación: La fase core culmina con una exclusiva **gala de cierre** en un entorno de lujo (por ejemplo, una villa privada en Ibiza) la noche siguiente a los pitches finales (21 de mayo). Este evento de gala reúne a los jugadores más influyentes del ecosistema – los propios emprendedores finalistas, inversores top, líderes de industria y partners estratégicos – en un ambiente distendido pero lleno de expectación. Durante la gala se anuncian los **ganadores por cada vertical**, es decir, la startup que se consagra como vencedora dentro de su categoría o sector, seguida del gran anuncio del **ganador absoluto de The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026** (la startup considerada la mejor entre todas las verticales). Este momento celebra la excelencia, la conexión y la ambición alcanzadas en el programa, y marca el inicio de la siguiente etapa para los ganadores. La noche concluye con la entrega de premios – incluyendo **galardones por vertical**, reconocimiento especial y un **premio económico importante** para la startup coronada como *The Next Unicorn* del año. Los resultados inmediatos para las startups ganadoras incluyen **prestigio y visibilidad internacional**, así como **acceso directo a inversores y socios estratégicos** interesados en apoyar su crecimiento.

Cabe destacar que cada corporación patrocinadora participa activamente en las deliberaciones finales para elegir a la startup ganadora de su vertical, aportando información muy valiosa dado que han podido observar a “sus” cinco startups en acción durante todos los días del programa. Finalmente, de los **30 finalistas se seleccionan ~12 semifinalistas**, luego **6 ganadores verticales** (uno por pista) y de entre estos surge **el gran ganador global** del *The Next Unicorn*. Pero incluso para quienes no resulten ganadores absolutos, el simple hecho de llegar a la final en Ibiza ya abre enormes puertas de networking, visibilidad y aprendizajes, convirtiendo a cada finalista en parte de la “familia” The Next Unicorn para futuras ediciones.

Fase Post: Programa de Acompañamiento y Pilotos

Lejos de terminar con la gala, *The Next Unicorn* ofrece una **fase post-programa** destinada a asegurar que el impulso logrado en Ibiza se traduzca en resultados concretos en el mediano y largo plazo. Las startups destacadas (por ejemplo, las ganadoras de cada vertical y el ganador

global) entran en un **programa de acompañamiento personalizado de 6 a 12 meses** de duración. Durante este periodo, cada startup tiene **sesiones mensuales de seguimiento** con el equipo organizador y mentores asignados, enfocándose en sus retos particulares de crecimiento. Se asignan **mentores externos y expertos sectoriales** relevantes según el vertical de la startup, para apoyarla en aspectos técnicos o de negocio específicos.

Un componente clave de la fase Post es la **posibilidad de desarrollar pilotos reales (PoCs) con las corporaciones** patrocinadoras. Las startups ganadoras trabajan junto a su corporate *partner* para identificar **casos de uso concretos** donde la tecnología de la startup pueda aportar valor directo al negocio del corporate. En colaboración con departamentos internos de la empresa, se **diseñan y ejecutan proyectos piloto** controlados, integrando técnicamente la solución de la startup y definiendo KPIs para medir el impacto. Si el piloto demuestra éxito, existe la **posibilidad de escalar a acuerdos comerciales reales, inversiones estratégicas o incluso integraciones tecnológicas** entre la startup y la corporación. De este modo, el programa persigue que el fruto de la competición no sea solo un trofeo, sino también **negocios tangibles y relaciones de beneficio mutuo**.

Durante la fase de acompañamiento, *The Next Unicorn* mantiene informado al corporate sponsor mediante un **reporting estructurado trimestral**. En estos informes se detalla el progreso de la startup, riesgos potenciales, oportunidades de integración en la empresa, estado de los pilotos en curso, etc., asegurando transparencia y alineamiento continuo con los objetivos del reto inicial.

Finalmente, las startups pasan a formar parte de la **red internacional de The Next Unicorn**, con **conexiones privilegiadas al ecosistema global**. Esto incluye acceso preferente a participar en futuras ediciones internacionales del programa (ya están en el horizonte ediciones en lugares como **Mónaco o Dubái**), así como introducciones a fondos de **venture capital internacionales y socios estratégicos** que puedan impulsar la siguiente ronda de crecimiento de la startup. En resumen, la fase Post consolida a *The Next Unicorn* como una **plataforma de innovación continua**, donde la competición se transforma en proyectos reales y la relación entre startups, corporates e inversores se prolonga más allá del evento puntual de Ibiza.

Requisitos de Participación para Startups

El programa busca **startups innovadoras en etapa de crecimiento**, con cierta tracción inicial pero aún en camino de escalar a gran escala. Para garantizar que las empresas participantes tengan el perfil adecuado de madurez e innovación, *The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026* establece los siguientes **requisitos de elegibilidad** para las startups postulantes:

- **Antigüedad de la empresa:** entre **1 y 7 años** desde su constitución legal. Se buscan compañías relativamente jóvenes pero ya establecidas más allá de la fase de idea.
- **Tracción / Facturación:** la startup debe contar con una **facturación anual mínima de 50.000 €**, hasta un máximo de ~10 millones de € anuales. Este rango asegura inclusión de startups con validación de mercado, pero que aún tienen un amplio margen de crecimiento exponencial.
- **Tamaño del equipo:** contar con un **equipo dedicado de al menos 5 personas**, y hasta unos 80 empleados como máximo. Esto sugiere que la startup tiene recursos humanos suficientes para escalar proyectos piloto, pero sin perder la agilidad propia de una empresa emergente.
- **Inversión levantada:** pueden postular startups que no hayan recibido inversión externa significativa o que la hayan recibido por un monto **no superior a 5 millones de €** acumulados. No se exige una inversión mínima previa, pero sí se limita que no estén ya sobrecapitalizadas por encima de Serie A, para enfocar el programa en compañías aún necesitadas de apoyo.
- **Ámbito y enfoque:** se admiten **startups nacionales e internacionales** por igual. Sus soluciones deben tener **alto potencial de disruptión** y preferiblemente en áreas de **tecnología, movilidad, sostenibilidad o impacto social**. Estas categorías amplias coinciden con los verticales temáticos del programa (detallados a continuación), que engloban tendencias punteras de innovación.

Además de lo anterior, las startups deberán estar **legalmente constituidas** y en disposición de enviar al menos un fundador o miembro clave del equipo a participar presencialmente en Ibiza durante los días del programa. Se espera que los participantes tengan un buen nivel de inglés (dados el carácter internacional del evento) y la capacidad de presentar su proyecto de cara al público e inversores. Por último, aunque no hay un requisito financiero para postular (la participación para las startups seleccionadas es **gratuita**, sin coste más allá del viaje, como se detalla más adelante), sí se solicita un **compromiso de dedicación**: las startups elegidas deberán poder destinar tiempo a las actividades pre-evento (reuniones online, preparación) y por supuesto asistir **personalmente a Ibiza** durante la semana del foro.

Verticales Disponibles y Temáticas Abordadas

El programa se articula en **6 verticales temáticos**, cada uno respaldado por corporaciones y mentores especializados en dichas áreas. Estas verticales representan sectores tecnológicos de vanguardia y retos de innovación actuales. A continuación se listan las categorías disponibles en *The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026* y algunas de las **temáticas específicas** que abarcan:

- **Inteligencia Artificial & Datos (AI & Data):** Incluye soluciones de *inteligencia artificial aplicada*, modelos predictivos, automatización y *data governance* (gobernanza de datos). Startups que aprovechen el poder del *machine learning*, big data y algoritmos avanzados encajan en esta vertical.
- **Salud & Biotecnología (Health & Biotech):** Aborda tecnologías de *salud digital*, diagnóstico avanzado, dispositivos médicos innovadores y biotecnología aplicada a medicina o bienestar. Busca startups que revolucionen el cuidado de la salud o aporten avances biomédicos.
- **Finanzas Tecnológicas & Blockchain (Fintech & Blockchain):** Cubre fintech en un sentido amplio: pagos digitales, tokenización de activos, infraestructuras financieras, cumplimiento normativo (*compliance*) y escalabilidad financiera. Incluye también aplicaciones de tecnología *blockchain* y cripto en servicios financieros.
- **Clima & Energía (Climate & Energy):** Centrado en soluciones de energías renovables, eficiencia energética, gestión de energía distribuida y tecnologías de captura/reducción de CO₂. Esta vertical busca startups de *cleantech* y tecnología medioambiental con impacto sostenible.
- **Movilidad Inteligente (Smart Mobility):** Abarca innovación en movilidad eléctrica, transporte conectado, logística urbana inteligente y sistemas de transporte urbano avanzados. Startups de vehículos eléctricos, plataformas de movilidad compartida, optimización de rutas, etc., entrarían en esta categoría.
- **Ciudades Inteligentes & Infraestructura (Smart Cities & Infra):** Incluye tecnologías para la gestión inteligente de ciudades e infraestructuras: sensores IoT para entornos urbanos, *digital twins* (gemelos digitales) de ciudades, analítica de datos urbanos, sistemas de gestión de servicios públicos, entre otros. Las startups aquí aportan soluciones para mejorar la habitabilidad, eficiencia y sostenibilidad de las ciudades del futuro.

Cada startup postulante deberá indicar en su aplicación a cuál de estos verticales corresponde su proyecto, de acuerdo con el core de su tecnología o modelo de negocio. Es importante destacar que **cada vertical cuenta con el apoyo de corporates líderes** que han definido retos específicos dentro de esas temáticas, por lo que las startups seleccionadas en cada vertical tendrán la oportunidad de resolver problemas reales de la industria y, potencialmente, colaborar con esas empresas en pilotos. Esta organización por verticales asegura que las comparaciones y evaluaciones se hagan entre startups de ámbitos similares, y que cada una reciba mentoría especializada. En total serán **5 startups finalistas por vertical** compitiendo directamente entre sí en Ibiza, lo que garantiza un nivel competitivo alto pero también la posibilidad de hacer *networking* con pares en su mismo sector.

Beneficios para las Startups Seleccionadas

Ser elegida entre las finalistas de *The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026* conlleva una serie de **beneficios concretos y de alto valor** para el crecimiento de la startup. Más allá del prestigio de llegar a la final, la organización proporciona a las startups seleccionadas una plataforma de aceleración intensiva y oportunidades difíciles de obtener por otros medios. Entre los principales beneficios se destacan:

- **Formación y mentoría de primer nivel:** Durante la fase de inmersión en Ibiza, las startups recibirán **capacitación especializada** a través de masterclasses sobre temas críticos (levantamiento de capital, *storytelling* para pitches, métricas de negocio, escalabilidad, etc.). Asimismo, contarán con **mentorías personalizadas 1:1 y en grupo** brindadas por inversores experimentados, emprendedores seriales y expertos sectoriales. Este entrenamiento intensivo ayuda a pulir el modelo de negocio, la estrategia y la presentación de cada startup en tiempo récord.
- **Visibilidad global y prestigio internacional:** Las startups finalistas obtienen una **exposición mediática y de marca** extraordinaria. Al presentar su proyecto en un escenario internacional frente a decenas de fondos de inversión y prensa, ganan reconocimiento inmediato como una de las top startups emergentes del año. El programa, además, documenta el proceso con **contenido audiovisual profesional** en una localización emblemática, generando material promocional valioso para la startup. Los finalistas y ganadores alcanzan **reconocimiento, prestigio y visibilidad a nivel internacional** que refuerzan su credibilidad ante clientes, inversores y partners.
- **Acceso directo a inversores y corporaciones:** Uno de los mayores atractivos es la posibilidad de **conectar directamente con inversores de primer nivel**. Los finalistas

tienen la atención de **cientos de inversores internacionales** en el evento, pueden interactuar con ellos durante las sesiones de networking y responder a sus preguntas tras el *pitch*. Además, las corporaciones patrocinadoras están atentas para identificar startups con las que establecer alianzas. Para los ganadores, el programa facilita **acceso privilegiado a inversores y socios estratégicos** incluso después del evento, acelerando negociaciones de inversión o colaboración que de otro modo tomarían meses o años.

- **Potencial de pilotos comerciales con empresas líderes:** Gracias al enfoque de innovación abierta, las startups ganadoras en cada vertical no solo reciben un premio, sino la **oportunidad de trabajar en un piloto real con la empresa corporativa sponsor de su categoría**. Esto significa validar su tecnología en un entorno real, con un cliente corporativo de gran envergadura, obteniendo *feedback* y, si el piloto prospera, posibilidades de firmar un **acuerdo comercial o de inversión** con esa empresa. Pocas veces una startup temprana tiene acceso directo a probar su solución con corporaciones de primer nivel; *The Next Unicorn* lo hace posible para aquellas que destaquen.
- **Networking de alto impacto:** Durante los días en Ibiza, los fundadores convivirán no solo entre sí (creando lazos con otros emprendedores talentosos), sino también interactuarán informalmente con mentores, inversores y ejecutivos en ambientes distendidos. Eventos como la cena de gala privada permiten dialogar con **líderes de la industria, otros fundadores e inversores top** en un entorno exclusivo. Este networking estratégico puede derivar en contactos clave, futuros clientes, consejos valiosos e incluso amistades duraderas en el ecosistema emprendedor. El hecho de compartir una experiencia intensa crea un sentido de comunidad entre participantes y mentores, extendiendo la red de la startup a nivel global.
- **Acompañamiento y proyección a largo plazo:** La participación en *The Next Unicorn* conlleva beneficios que se extienden más allá del evento. Las startups ganadoras ingresan en un **programa de acompañamiento post-evento** con mentoría regular durante hasta un año, ayudándolas a navegar desafíos de crecimiento posteriores a Ibiza. Además, la organización brinda **exposición internacional continua**, incluyendo la presentación de las startups a otros fondos de inversión globales y la **invitación a participar en futuros eventos internacionales** (por ejemplo, ediciones planeadas en Mónaco, Dubái u otras plazas tecnológicas). De este modo, los finalistas pasan a formar parte de la “alumni” de *The Next Unicorn*, gozando de una comunidad y respaldo que les seguirá abriendo puertas en el futuro.

- **Premios y reconocimiento:** Por supuesto, no puede dejar de mencionarse el **premio económico** y trofeo que obtiene la startup ganadora del certamen, así como los reconocimientos para las vencedoras de cada vertical. Si bien la cantidad exacta del premio principal se anunciará oportunamente, la organización promete un “**gran premio económico**” al *Next Unicorn* del año, sumado a la invaluable visibilidad y reputación que ello conlleva. Los logros obtenidos (finalista, ganadora de vertical o ganadora absoluta) son credenciales que la startup podrá exhibir ante inversores, clientes y medios, validando su potencial y diferenciándola de la competencia.

En conjunto, estos beneficios hacen que la experiencia *The Next Unicorn: Ibiza Edition* equivalga a un **acelerador ultra-intensivo + escaparate mundial + puerta de acceso a corporates** todo en uno. Para las startups seleccionadas, el retorno de inversión en tiempo y esfuerzo puede ser exponencial, traducido en conocimiento, contactos y oportunidades de financiamiento y negocio reales.

Formato del Evento: Convivencia, Pitch Competitivo y Gala Final

El formato de *The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026* está diseñado para ser **dinámico, intenso e inspirador**, combinando elementos de formación, competición y celebración. A grandes rasgos, el evento presencial en Ibiza se estructura en tres componentes principales:

- **Convivencia e Inmersión:** Durante los primeros días del programa en Ibiza, los fundadores de las 30 startups finalistas **viven juntos en régimen de convivencia**. La sede del programa es un entorno exclusivo (por ejemplo, el Romeos Hotel Ibiza, un hotel boutique temático) donde se alojan todos los participantes. Esta inmersión permite que, fuera de las sesiones formales, los emprendedores **compartan experiencias entre pares**, forjando un fuerte espíritu de comunidad. Las jornadas están repletas de actividades: talleres, mentorías, retos y prácticas de *pitch* en grupo. La idea de la convivencia no solo añade emoción (recordando en parte a un reality televisivo) sino que **rompe barreras entre participantes**, facilitando el aprendizaje colaborativo y creando un **ambiente de confianza** que potencia la creatividad. Además, todo ocurre en un contexto de presión positiva: saber que se está compitiendo pero al mismo tiempo compartiendo el día a día con la “competencia” genera camaradería y esfuerzo extra en igual medida.

- **Pitch Competitivo en escenario internacional:** El momento cúlmine llega con la **competición de *pitch*** ante público e inversores, normalmente en la jornada central del Ibiza Tech Forum. Aquí, cada startup dispone de unos minutos para **presentar su proyecto en el escenario principal**, seguida de una sesión breve de preguntas del jurado. Es un formato ágil y exigente: en pocos minutos el fundador debe captar la atención y convencer sobre la propuesta de valor, modelo de negocio, tracción y visión de su startup. Todo esto ocurre frente a un **jurado de clase mundial** (inversores y expertos) y una audiencia de cientos de personas influyentes, lo que añade emoción y seriedad al mismo tiempo. El **carácter competitivo** es evidente: las startups se juegan en ese instante su paso a la final y la posibilidad de alzarse como ganadoras, sabiendo que están siendo comparadas en tiempo real. La producción del evento ofrece **calidad técnica y visibilidad** de nivel profesional (escenografía, streaming, etc.), haciendo que los emprendedores vivan la experiencia de presentar como si estuvieran en un *TechCrunch Disrupt* o en *Shark Tank*, pero con la ventaja de que aquí todos los presentes buscan apoyar y descubrir talentos emergentes.
- **Gala Final y Premiación:** Tras la adrenalina de la competencia de pitches, el programa culmina con una **gala final** de clausura, concebida como una celebración de la innovación. Esta gala se desarrolla en un ambiente elegante y privado – a menudo una villa o localización exclusiva en Ibiza – y reúne a todos los participantes junto con inversionistas VIP, representantes de corporaciones, patrocinadores e invitados especiales. Durante la velada se anuncian oficialmente los resultados: cada **vertical revela su startup ganadora**, reconociendo así a 6 startups (una por categoría) por su desempeño sobresaliente, y finalmente se desvela quién es **“The Next Unicorn 2026”**, es decir, la startup que se lleva el **gran premio** como campeona absoluta del programa. Este formato mantiene el suspense hasta el final y otorga un momento de gloria a los ganadores en un escenario lleno de aplausos y celebración. La gala es también una **oportunidad de networking de altísimo nivel** en un ambiente más relajado: entre cena, brindis y entregas de premios, fundadores e inversores conversan, se toman fotos, intercambian contactos y siembran las semillas de futuras colaboraciones. Para las startups, es el broche de oro de una travesía intensa: se llevan no solo un premio o reconocimiento, sino la vivencia de haber compartido con figuras líderes de la industria en un contexto memorable. La noche final suele representar tanto un **cierre** (celebración del logro alcanzado) como un **comienzo** para los ganadores, que a partir de allí inician su etapa post-programa con nuevos patrocinadores, prensa interesada y una credibilidad reforzada.

En conjunto, este formato – convivencia inmersiva, competición pública y gala exclusiva – logra un balance entre la **seriedad empresarial** (se evalúan startups de forma rigurosa) y la **energía inspiradora** de un evento motivador. Las startups experimentan días de arduo trabajo, pero también de **alta motivación**, sintiendo la adrenalina de competir y el respaldo de una comunidad. Ibiza, con su atmósfera creativa y cosmopolita, aporta el telón de fondo perfecto para un evento que promete ser **audaz, estimulante y transformador** para quienes participen.

Fechas Clave y Calendario 2026

Para planificar la postulación y participación, es importante tener en cuenta el calendario tentativo de *The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026*. A continuación se resumen las **fechas clave** del programa en 2026:

1. **Enero 2026:** Lanzamiento oficial de la convocatoria global. Durante este mes inicial, se definen los retos de innovación con cada corporate patrocinador y se abre la inscripción para startups de todo el mundo. Es el momento de preparar el pitch deck y reunir la documentación requerida.
2. **15 de febrero de 2026: Fecha límite de inscripción.** Hasta esta fecha se recibirán postulaciones de startups; tras el 15/02/2026 se cierra la *open call* y no se aceptarán más candidaturas. (*Nota: se recomienda encarecidamente no esperar al último día para aplicar*).
3. **Marzo 2026:** Evaluación y selección de finalistas. Durante este mes, el jurado revisará todas las aplicaciones recibidas. Se realizará el *screening* técnico y las entrevistas necesarias para elegir a las **30 startups finalistas (5 por vertical)** que pasarán a la fase presencial. Las startups seleccionadas serán notificadas y anunciadas públicamente hacia finales de marzo.
4. **Abril 2026: Preparación pre-evento.** Las startups finalistas participan en actividades de pre-aceleración a distancia durante este mes, incluyendo reuniones virtuales con el equipo organizador y mentores, preparativos logísticos y afinación de sus presentaciones. Paralelamente, las corporaciones sponsors interactúan con “sus” startups finalistas para conocerlas mejor en antelación a Ibiza (Open Innovation Program).
5. **18–19 de mayo de 2026: Inmersión en Ibiza.** Arranque de la fase Core en Ibiza Tech Forum – los finalistas llegan a la isla y se da inicio a las jornadas de convivencia, entrenamientos y desafíos preliminares descritos. Durante estos dos días iniciales en el

Romeos Hotel (18 y 19 de mayo), las 30 startups entran intensivamente con los mentores e inversores, participando en las pruebas técnicas y afinando sus *pitches*.

6. **20 de mayo de 2026: Competición de Pitch – The Next Unicorn Stage.** En el marco del foro tecnológico principal, cada startup finalista realiza su presentación ante el jurado internacional e invitados. Esta es la sesión en la cual se decide qué startups avanzarán como semifinalistas y posteriormente las ganadoras por vertical y el gran ganador.
7. **21 de mayo de 2026: Gala Final y Premiación.** Evento de clausura en Ibiza donde se anuncian oficialmente los resultados y se entregan los galardones a las startups ganadoras. Noche de networking de alto nivel y celebraciones para cerrar con broche de oro el programa.
8. **Junio – Diciembre 2026: Fase de acompañamiento post-programa.** Tras el evento, inicia el seguimiento personalizado y desarrollo de pilotos para las startups ganadoras, extendiéndose durante los meses restantes del año. En este periodo también se preparan participaciones de las startups en otros eventos internacionales asociados (por ejemplo, presentaciones en Mónaco, Dubái u otros hubs tecnológicos si corresponde al *roadmap* global).

Todas las fechas mencionadas están sujetas a confirmación por la organización. Se recomienda a las startups interesadas mantenerse atentas a las comunicaciones oficiales de Ibiza Tech Forum para cualquier actualización en el calendario. Especialmente crítico es respetar la **fecha de cierre de inscripciones (15/02/2026)** – una postulación tardía quedaría fuera de consideración automáticamente. Por lo tanto, marcar estas fechas en el calendario y planificar con antelación será clave para una participación exitosa.

Información Práctica: Cobertura de Costes e Inclusiones

La participación en *The Next Unicorn: Ibiza Edition* supone una inversión fundamentalmente de tiempo y dedicación por parte de las startups, ya que en cuanto a costos **la organización cubre la mayor parte de los gastos** relacionados con el evento para los finalistas. A continuación se detalla qué está incluido y qué no para las startups seleccionadas:

- **Alojamiento:** Todas las startups finalistas (es decir, al menos un representante por startup, típicamente el fundador o CEO) tendrán **alojamiento cubierto** durante los días que dura el programa en Ibiza. El hospedaje será en el **hotel oficial del evento** (Romeo's

Hotel Ibiza u otro de categoría equivalente designado por la organización), compartiendo espacio con las demás startups y mentores en régimen de convivencia. Las noches incluidas suelen abarcar desde el día previo al inicio de la inmersión hasta el día posterior a la gala final, para facilitar la logística.

- **Manutención:** La **alimentación está igualmente cubierta**. Esto incluye desayunos, almuerzos y cenas durante el evento, a menudo organizados como parte de la agenda (comidas de networking, cenas temáticas, etc.). También se provee hidratación y *coffee breaks* durante las sesiones de trabajo. En resumen, las startups pueden concentrarse en el programa sin preocuparse por buscar restaurantes ni incurrir en esos gastos.
- **Transporte local:** La organización provee el **transporte terrestre en Ibiza** necesario para las actividades oficiales. Esto suele incluir traslados desde/hacia el aeropuerto al llegar y salir, así como autobuses o vehículos para mover a los participantes entre el hotel, la sede del foro (si es distinta) y la ubicación de la gala final u otros lugares en la agenda. De esta forma se garantiza que todos estén puntuales en cada actividad sin coste adicional.
- **Actividades del programa:** **Todas las actividades, talleres, mentoring y eventos de networking oficiales** del programa están cubiertos y no tienen coste para las startups. La participación en masterclasses, sesiones con expertos, uso de las instalaciones, entradas al Ibiza Tech Forum y a la gala, etc., forman parte de la invitación como finalista.
- **Lo que NO está incluido – Viaje a Ibiza:** El **único coste principal que debe asumir la startup finalista es el transporte hasta Ibiza**, es decir, los vuelos o desplazamientos desde su ciudad de origen hasta la isla. La organización *no cubre los pasajes aéreos* ni otros gastos de viaje de llegada. Por tanto, cada startup (o sus patrocinadores) debe presupuestar el costo de enviar a su representante a Ibiza en las fechas indicadas. En caso de ser necesario que asistan dos miembros del equipo, probablemente el programa cubra los gastos solo de uno, y el adicional sería acordado caso a caso (este detalle conviene consultar con la organización al ser seleccionados).
- **Otros gastos personales:** Gastos como dietas fuera de lo organizado, souvenirs, entretenimiento extra, ampliación de estancia más allá de las fechas oficiales, etc.,

corren por cuenta de cada participante. La estancia cubierta se ciñe a la duración del programa; si alguien decide llegar antes o irse después por turismo, esos días adicionales van por cuenta propia.

En resumen, **el programa cubre prácticamente todos los gastos durante el evento en Ibiza** (alojamiento, comidas, transporte interno y actividades), de modo que las startups puedan enfocarse al 100% en aprovechar la experiencia. La filosofía es reducir las barreras económicas para atraer a los mejores talentos emprendedores, independientemente de su lugar de origen. Por ello, **no se cobra ninguna tarifa de participación** a las startups finalistas, y la única inversión monetaria necesaria es el coste del desplazamiento hasta Ibiza. Vale la pena señalar que, comparado con el enorme valor de lo recibido (formación, visibilidad, contactos, etc.), este gasto de viaje resulta mínimo. Aun así, se aconseja a las startups planificar con tiempo la logística de vuelos – y quizás buscar patrocinadores locales o usar parte de su presupuesto de desarrollo de negocio para costearlo – ya que la oportunidad que les espera en Ibiza bien lo merece.

Llamado a la Acción: ¡Atrévete a Ser el Próximo Unicornio!

Si eres fundador o fundadora de una startup innovadora con grandes aspiraciones, *The Next Unicorn: Ibiza Edition 2026* es **tu escenario ideal para despegar al siguiente nivel**. Piensa en lo que significaría para tu proyecto: entrenar codo a codo con expertos de clase mundial, medir tu solución frente a desafíos reales de la industria, obtener visibilidad ante inversores internacionales y quizás, en unos meses, estar implementando un piloto con una multinacional gracias a este programa. Todo ello, mientras vives una experiencia inolvidable en Ibiza, rodeado de talento y creatividad.

Ha llegado el momento de dar el paso. ¿Está tu startup preparada para el reto? Las **inscripciones ya están abiertas** y cierran el **15 de febrero de 2026**. Prepara tu mejor pitch, reúne los datos que demuestren tu tracción y completa la aplicación en la página oficial del Ibiza Tech Forum. No dejes esta oportunidad para el último minuto: las plazas son limitadas a 30 finalistas y la competencia será intensa a nivel global.

En este 2026, Ibiza será el punto de encuentro de las startups más prometedoras y los visionarios que pueden impulsarlas. **Atrévete a participar en "The Next Unicorn"** y muestra al mundo de lo que eres capaz. El camino hacia convertirte en el próximo unicornio comienza aquí y ahora. ***¡Te esperamos en Ibiza para hacer historia juntos!***